乡村振兴在青海

搬迁后，穷山沟里种出“金疙瘩”

本报记者 牛玉娇



马铃薯种薯丰收。 本报记者 牛玉娇 摄

10月10日，海东市民和回族土族自治县被浓浓秋色浸润。虽有暖阳相伴，县城北面的北山乡山头却透着丝丝凉意，秋风中，一群人一大早就往这里赶，赶着收获新一年的“金疙瘩”。

“过了寒露，天渐渐冷了，这些马铃薯种薯再不挖可就被冻掉了。”民和县卡酷种植专业合作社负责人周维英和妻子一边念叨，一边往地里赶。他们身后，还跟着20多名来自北山乡和其他乡镇的务工乡亲。

杀秧机、采挖机往来穿梭，村民们跟在机器后捡拾马铃薯。看着饱满圆润的马铃薯从土里翻滚而出，周维英脸上露出欣慰的笑容：“这些都是马铃薯原原种，全是民和县农业技术推广中心的订单产品。”

这几年，靠着种马铃薯种薯，周维英一家收入稳定、日子红火，与2018年前大不一样。

北山乡位于民和县北部，距县城18公里，过去山高坡陡、土地贫瘠，基础设施薄弱，产业发展受限，群众出行、吃水、上学、看病等难题突出。为破解生存发展困境，依托脱贫攻坚政策，民和县委、县政府将北山乡纳入整乡易地搬迁重点范围，并定下阶段性目标：一年搬迁入户、两年定居创收、三年脱贫致富。

2017年，全乡1297户4567名群众全部安置到县城史纳、川垣等片区，安置小区配齐水、电、天然气、有线电视、宽带等，实现100%入住，2020年，北山乡获评全国“十三五”易地扶贫搬迁典型案例担当有为集体。

周维英的创业机遇，也随着整乡搬迁悄然到来。

2018年，村民陆续搬进县城，山上的撂荒地多了起来，周维英动了复耕的念头：“我种了一辈子地，也没啥别的技能。刚开始种了3.3公顷马铃薯，后来越种越多。”

2020年，看到种地有奔头，周维英成立合作社，流转20公顷土地，开始向村民发放流转费。钱虽不多，但不让土地撂荒，是大多数村民的心愿。

2022年，民和县大力推广脱毒种薯、标准化栽培和机械化作业技术，将周维英的合作社遴选为种薯繁育基地新型经营主体。

民和县农业技术推广中心工作人员介绍，遴选种薯繁育基地，要综合考量气候、地理等条件，还必须达到集中连片种植和规模化机械作业要求，这样才能保证种薯纯度、品质和数量，持续推动马铃薯产业提质增效。

北山乡整乡搬迁后，土地流转更加便利，这里气候冷凉、土壤优良、光照充足，是理想的种薯繁育之地。

有了种薯繁育基地这块招牌，周维英种马铃薯更加精细认真。

为保证种薯质量，每次播种，周维英都要到地里盯着。他说：“种薯小，需要人工点种。种好后覆土，再往土里摁一摁，才能保墒。”马铃薯成熟后，他仍坚持到地里采收。站在地头，他说：“种薯小，有人偷懒，小的就不捡了，那可不行。每一颗种薯都关系着老百姓的收成，必须认真些。”

今年，周维英的合作社集中连片种植脱毒马铃薯20公顷，主要种青薯9号、民薯2号。这些品种抗逆性强、耐旱抗病、产量稳定，兼具鲜食与加工价值。看着一袋袋种薯装车运走，周维英自信地说：“今年长势好，每亩产量7000斤，再有十几天就能采收完成。”

如今，立足高山冷凉气候资源优势，北山乡持续扩大马铃薯种植规模。今年全乡种植面积达366.7公顷，已成为民和县最大的脱毒马铃薯种薯繁育基地。

产业规模化发展，有效激活了本地就业资源。采收期间，全乡每日吸纳周边乡镇近400名村民就近务工，日均工资130元，让群众实现就地就业、就近增收，切实发挥了特色产业联农带农实效。

李玲玲是北山乡牙合村村民，今年第一次跟着周维英干活。她说：“没想到以前过苦日子的地方，如今长出了‘金疙瘩’。我们既能照顾家里，还能到‘老家’务工，一举两得。”

不少像李玲玲一样的村民，正看着眼前的层层梯田，回忆过往、品味当下，展望未来……

海晏抓机遇补短板 发展高原康养产业

《青海省高原康养产业发展“十五五”规划》于2026年10月23日印发，为高原乡镇产业转型提供明确的政策路径。作为海北藏族自治州海晏县唯一农业乡镇，金滩乡将抢抓康养产业发展政策机遇，立足资源禀赋探索三产融合路径，推动乡土资源优势转化为产业胜势。

金滩乡地处国道315沿线，是原子城、环湖旅游重要门户，拥有2133余公顷耕地，高原冷凉农业基础稳固，叠加红色研学、环湖文旅、民俗文化、特色种养多重优势，具备康养产业融合发展良好条件。经过持续探索，发展基础不断夯实：特色种养体系稳步成型，青稞、高原蔬菜、羊肚菌种植规模不断扩大，岳峰村雨生红球藻虾青素产业落地，为康养膳食供应打下根基；环青海湖国际自行车海东驿站承接骑行、研学客流，农耕体验、民俗展示等活动有序开展，文旅联动初见成效；推广“土地得租金、务工得薪金、入股得股金”“三金”模式，拓宽群众增收渠道，夯实产业发展基础。

与此同时，产业发展瓶颈依然突出。产业链条偏短，产业以初级种养为主，精深加工、冷链仓储配套不足，农产品大多以原品外销，附加值不高，缺少康养专属产品体系；文旅业态单薄，过境客流大，但深度体验项目稀缺，游客停留时间短，客流量难以转化为消费增量；要素支撑偏弱，县乡村协同机制有待理顺，专业人才紧缺，各村资源分散、各自为战，没有形成片区联动合力。对照省级规划，金滩乡瞄准短板精准发力，推动产业从单点起步迈向融合成势。

锚定农业根基，持续深化大田托管，围绕康养膳食需求调优种养结构，做强青稞、高原蔬菜、羊肚菌、虾青素等特色产业，推行订单农业，对接景区消费需求，把本土农产品升级为康养专属食材，建好康养产业“第一车间”。补齐加工流通短板，谋划建设小型加工车间、冷链设施，开发康养伴手礼、环湖骑行补给产品，依托“祁连山下好牧场”“海晏有礼”品牌，打通景区、旅游网点销售渠道，实现从卖原料向卖产品、卖品牌转变。

深挖客流价值，联动原子城红色研学、环湖骑行两大IP，打造红色研学、农耕体验、田园休闲精品线路，丰富沉浸式康养业态，延长游客停留时间，把交通节点变成康养目的地。健全三级联动机制，统筹项目、资金、用地等要素，常态化开展技能培训，培育本土带头人、吸引能人返乡；打破村域壁垒，整合资源抱团发展，深化联农带农机制，让群众共享产业收益。

金滩乡将以省级康养规划为契机，走好“农业筑基、加工增值、文旅赋能”融合之路，在服务全省高原康养产业大局中展现金滩担当，以产业赋能乡村振兴。

（刘明伟）

久治精准服务促就业惠民生

今年以来，果洛藏族自治州久治县通过劳动力摸排、劳务输送、技能培训、岗位推介、补贴发放、订单就业等一系列举措，拓宽农牧民群众增收渠道。

久治县年初组建摸排工作组，完成6个乡镇22个村社全覆盖排查，摸排劳动力1.3万人，精准锁定外出务工、技能培训意向人员，为就业服务找准靶向。依托劳务协作开通就业直通车，点对点输送务工人员48人，安排脱贫劳动力省外务工18人。截至目前，新就业人员实现人均创收9万元。

围绕当地产业、工程项目开设挖掘机、筑路工等8期技能培训班，300人次参训，43人取得技能证书，参训人员全部实现就业。面向高校毕业生落实“1131”服务，举办线上线下招聘会16场，推送岗位信息181条，高校毕业生就业率达75.75%，“雨露计划”毕业生就业率超90%。

此外，在久治县就业补助资金直达快享服务的加持下，目前已累计发放就业补贴492.11万元。依托对口援建开展订单式培训，开设导游、民族歌舞等特色工种，60名学员全部在景区、艺术团上岗，订单就业率100%。

（久治县委宣传部）

河湟谷地，金融活水催开发展繁花

——中国建设银行海东市分行高质量发展纪实（一）

10月的河湟谷地，秋意渐浓。连片田畴铺展着丰收的底色，工业园区生产线有序运转，城乡街巷烟火升腾。作为青海经济发展的核心承载区，海东市正紧扣产业“四地”建设部署，在绿色转型、乡村振兴、对外开放、民生改善的赛道上稳步前行。

置身地方发展大局，中国建设银行海东市分行（以下简称：建行海东市分行）始终坚守金融工作的政治性与人民性，把服务实体经济作为出发点和落脚点，将金融活水精准滴灌到产业发展、乡村振兴、民生保障的每一处末梢。从内陆跨境融资的破冰探索，到特色农牧产业的全链条赋能；从普惠小微的精准覆盖，到民生治理的深度嵌入，该行以一项项落地有声的创新、一笔笔实实在在的投入，为河湟谷地高质量发展注入源源不断的金融动能。



工作人员下沉一线助力乡村振兴

深耕特色农牧助力乡村振兴

化隆回族自治县德恒隆乡的山地上，6050亩（1亩≈0.067公顷）流转土地连成一片。仁杰种养殖专业合作社负责人公保杰蹲在地头，看着工人们忙着田间管护，眼里满是踏实。“十年前只有500亩地，现在规模翻了十多倍，要是没有银行撑腰，想都不敢想。”这位藏族汉子的话里满是感慨。

公保杰的合作社2015年成立，从最初的牦牛藏羊养殖，慢慢拓展到规模化种植，如今已是省级示范合作社，带动周边6个行政村的农户增收。可规模越大，资金周转也越来越难——春耕时节种子、化肥、地膜集中采购，加上工人工资，处处要用钱。

“以前赶春耕，要么找私人借钱，利息高还欠人情；要么跑银行贷款，提交的材料厚得像书本，等审批下来，农时都错过了。”公保杰说，那些年“等米下锅”的滋味，他至今难忘。

转机始于建行客户经理的一次走村入户。了解到合作社的困境后，建行海东市分行化隆支行工作人员上门帮着整理经营数据、梳理财务情况，2024年为公保杰办理了45.92万元的“裕农贷款”，纯信用、低利率，解了当时的燃眉之急。

2026年春耕前，针对合作社主体的融资需求，该行在省分行乡村振兴经营中心（乡村振兴金融部）指导下，落地全省建行首笔“合作社快贷”，115万元纯信用贷款直接打到合作社账户，期限1年，随借随还，全程上门服务，从尽调到放款只用了3天。

“现在不用跑银行，人家上门来办，手机上就能支用还款，钱用多少算多少利息，太贴合我们种地的节奏了。”公保杰算了一笔账，有了这笔贷款，今年不仅备足了农资，还能扩大养殖规模，解决全年工人工资支出20多万元，带动周边40多人稳定就业。“银行给的不只是钱，更是发展的底气。”

一笔“合作社快贷”的落地，补上了农牧合作社专属信贷产品的空白，也成为建行海东市分行深耕高原特色农牧金融的一个鲜活注脚。

立足河湟谷地农业主产区定位，该行把金融服务的触角延伸到田间地头，针对不同农业经营主体的痛点精准施策，构建起覆盖农户、合作社、特色产业、出口链条的全链条金融服务体系。

针对普通种植农户缺抵押、缺信用记录的难题，建行海东市分行推行“信息建档+纯信用、批量授信、随用随贷”农户普惠模式，工作人员走村入户完成经营信息建档，把农户的田间经营信用转化为银行授信。目前已为互助、民和等地冷凉蔬菜种植户投放建档类普惠贷款110万元，贴合农时补齐育苗、采收、仓储各阶段的短期资金缺口。

聚焦高原冷水生态养殖这一特色赛道，建行海东市分行深入开展产业调研，搭建冷水养殖专属授信模型，结合鱼塘规模、养殖品类、生态资质、产销订单精准核定额度，先后落地三笔专项养殖贷款合计128万元，支持养殖户采购鱼苗、更新设备、完善冷链，为全省高原特色生态养殖普惠金融打造了全新样板。

从田间到市场，金融活水顺着产业链一路流淌，把高原的生态资源优势源源不断转化为产业发展优势，助力打造绿色有机农畜产品输出地。

近年来，建行海东市分行始终以服务地方发展为己任，把金融工作的政治性与人民性转化为一项项落地见效的务实举措。一笔笔精准滴灌的信贷资金，一次次打破常规的服务创新，不仅为各类市场主体纾困解难，更为产业绿色转型、乡村全面振兴提供坚实的金融支撑。

迈步新征程，建行海东市分行将持续紧扣青海产业“四地”建设部署，立足河湟谷地核心承载区的发展定位，不断深化金融产品与服务模式创新，持续延伸服务触角、提升服务效能，把更多金融活水引向实体经济重点领域与民生保障细微之处，以金融之力护航海东经济行稳致远，在河湟大地高质量发展的画卷上书写更有温度、更具分量的金融答卷。

赋能绿色工业畅通跨境融资

10月20日，在互助土族自治县威远镇的青海互助金圆水泥有限公司厂区里，满载水泥的货车依次驶出，沿公路销往周边市场。办公楼内，财务总监唐啟顺翻看着最新的融资成本台账，神色轻松。“搁在去年这个时候，我天天盯着资金缺口发愁。”他坦言。

作为本地老牌绿色工业企业，金圆水泥公司常年吸纳280名本地劳动力就业，年贡献地方税收5000万元，是县域工业的重要支柱。可2025年，受市场行情影响，企业财务指标下滑，传统信贷评级达不到要求，融资一下子卡了壳。

更棘手的是，企业生产所需原煤必须达到5500大卡以上高热值，大多从新疆运来，仅一年汽运费用就高达上亿元，流动资金压力陡增。

“企业有实际经营需求，不能因为传统授信走不通就不管了。”建行海东市分行互助支行负责人在走访中了解到企业困境后，立刻和市分行公司业务部负责人一起，把全行所有信贷产品梳理了一遍，最终把目光投向“跨境风险参与+外汇掉期”的组合模式——通过跨境渠道引入境外低成本欧元资金，同时用外汇掉期锁定汇率，既解决融资难题，又对冲汇兑风险。

思路定了，而要落地却得闯不少关。按照常规流程，外债签约登记业务审批要求20个工作日内办结，可企业等不起。在海东市外汇管理局的支持下，这笔业务开启“特事特办”通道，银行、外管局多方联动，仅用3天就完成了全部审批。最终，590万欧元跨境组合业务顺利落地，不仅补上了企业的流动资金缺口，还直接降低融资成本20余万元。

“以前总觉得跨境融资是沿海企业的事，我们不靠海不沿边，想都不敢想。没想到在家门口的网点就能办完全部手续，还提前锁了汇率，不用再担惊受怕。”唐啟顺说，这笔钱不仅解了燃眉之急，更让企业摸到了对接国际资本市场的门路。

一笔跨境业务的落地，是建行海东市分行探索内陆绿色工业金融新路径的生动缩影。针对河湟谷地内陆区位特点，该行跳出“靠海才能做跨境融资业务”的固有思维，把融资服务与汇率避险打包整合，形成了一套可复制的内陆跨境融资一体化服务模式，让本土绿色企业不用奔赴沿海，就能对接国际低成本资金。



建行工作人员在青海互助金圆水泥有限公司开展双人尽职调查工作

在服务青海产业“四地”建设的实践中，建行海东市分行有着清晰的判断：高原绿色金融与对外开放不是两条平行线，而是互为支撑、彼此成就的共同体——绿色产业是对外开放的底气，对外开放为绿色金融打开更大空间。

（本版图片由建行青海省分行提供）

图①建行海东市分行营业网点暖心服务

图②防诈骗宣讲