

互助八眉猪：“走出去”更精彩

农经观察

本报记者 罗珺

2023年底,农业农村部印发《关于2023年全国“土特产”推介活动拟推介“土特产”名录的公示》,青海省海东市互助土族自治县八眉猪“土特产”上榜,引发关注。

互助八眉猪是优良的地方猪种资源,利用价值高,曾两次被农业农村部确定为国家级畜禽遗传资源保护品种。此次上榜,不仅再次提高了其知名度、认可度和美誉度,更重要的是,将进一步助推地方农产品高质量发展。



↑ 工人加工八眉猪产品。

← 八眉猪预制菜系列。

→ 八眉猪风干肉、肉脯、肉干等旅游休闲食品。



1. 互助八眉猪为什么受青睐?

八眉猪因其眉毛呈倒“八”字形、额头有细而浅的“倒八字”皱纹而得名,又因其耳叶宽大下垂,俗称为“大耳朵”猪,是在青海高原特定环境下,经过长期自然和人工选择而形成的地方猪种。八眉猪种质资源独特,生长周期长,肉质好、色泽鲜红、细嫩多汁、脂肪品质好,符合人们的营养需求,成为消费者喜爱的高品质肉类。互助县每年产生近10万吨酒糟,这些酒糟是八眉猪得天独厚的优质饲料,成就了其肉质好的优良特性。

据了解,八眉猪是一个历史悠久的古老品种,驯养史长达6000余年,其种质资源独特,是一座丰富的原种群和活的基因库,在农业部2000年8月23日发布的公告中,被确认为国家级畜禽遗传资源保护品种的19个猪种中位列第一的猪种。

互助八眉猪产区的青海省河湟地区是我国古代文化发源地之一,早在四五千年以前的新石器时代,马家窑的上古先民就已经驯养了猪。直至解放初期,青海省猪的品种全部为八眉猪,主要分布在湟水流域和黄河沿岸的农业区。

上世纪五十年代以来,由于国内外猪种的不断引进,使青海八眉猪的数量逐年下降,至1979年,仅存栏约500头,面临绝种的境地。为挽救这一优良猪种资源,使之在养猪业中发挥作用,1981年起,互助县在省农牧部门的领导和支持下,建立了八眉猪保种场,进行八眉猪的保种选育工作,开展保护和推广利用,为互助县养猪业发展奠定了坚实基础,也为青海省猪种改良作出了重要贡献。

随着改革开放不断深入,互助八眉猪已走上产业化发展轨道,不仅是互助县政府重点支持的特色产业,也是当地养殖户致富的当家猪种。互助县按照“优化结构,注重特色,提升规模养殖水平,重点发展生猪产业”的思路,依托良好的生猪养殖基础和独有的八眉猪资源,大力发展八眉猪产业,培育发展了互助八眉猪保种场、青海中厚农畜产品开发有限公司(以下简称青海中厚公司)等一批八眉猪育种、养殖、加工龙头企业,在塘川、威远、台子等地建成八眉猪规模养殖场14家,发展规模养殖户近8000家。

2. 企业带动给八眉猪带来了什么?

生猪养殖已成为互助县农业支柱产业,形成了贯穿育种、养殖、加工、冷链配送销售等全产业链发展的布局。其中,青海中厚公司作为全省最大的八眉猪肉产品精深加工研发生产基地,为互助八眉猪产业化发展发挥了龙头引领作用。

该企业在自有八眉猪养殖基地的基础上,通过与农户的利益联结机制,以帮助农民、富裕农民为目标,以订单保底、高于市场价收购等方式与合作社及农户合作,采取“企业+农户+养殖基地”的经营模式,养殖场年出栏八眉猪约3000头,带动120多户农户发展生猪养殖,户均年养殖收入达2万元以上,带动相关从业人员1000余人受益。

在各级政府高度重视和支持下,八眉猪保种取得显著成效。现在互助县生猪养殖规模达到百余万头,奠定了民营企业开展猪肉加工的坚实基础。青海中厚公司董事长包海宁介绍:“我们想让更多人知道互助八眉猪这一猪种,品尝到我们的优质食品。企业将进

一步加大品牌建设力度,通过产品的精细化分割和包装,以及开专卖店等举措,把优质低价的产品进一步推向省内外市场。”

目前,该公司打造八眉猪肉快速冷却、分割和肉制品生产线,完善优质猪肉供应产业链,实现互助八眉猪“无公害养殖、标准化屠宰与肉制品深加工”转化增值。同时,在深加工上开发多种口味的互助八眉猪风干肉、肉脯、肉干等旅游休闲食品。此外,近两年开发的预制菜系列,如梅菜扣肉、酥合丸等也深受省内外消费者喜爱。2024年春节,企业还接到了来自国内知名企业员工福利的订单,出现供不应求的情况。

“打造绿色有机畜产品输出地,将为青海的农产品赋予高原特色的附加值,不论是地域环境的加持,还是民族文化的加持,最终形成独特的有机产品。落实到我们的产品上,形成优质低价的绿色有机畜产品是可以实现的。”包海宁表示。

3. 如何开辟更加广阔的市场?

在互助县农贸市场,“青货出青”展销中心格外显眼,偌大的展厅内,琳琅满目的货品摆放整齐,消费者几乎可以在这里一站式买齐所有的青海特色产品,尤其以互助县农产品居多。

据了解,该中心于2024年1月20日正式营业,到2月9日除夕前,销售额达160万元。消费者普遍反映,这里的东西品类齐全,价格便宜实惠,尤其是青海地方特色产品,买得很放心。

“这是互助县政府打造的一个青海省特色产品销售平台,由我们公司主要负责。目前,互助所有的特色产品都在这里。今后,有意愿的其他地方企业都可以入驻平台,我们将通过跟无锡的对口合作,让青海更多的特色农产品走出去。”青海中厚公司总经理王君介绍。

在东西部协作方面,青海中厚公司和无锡市新吴区已合作六年,起初是订单模式,公司是按照订单供货。2023年4月,互助县大力开展东西部扶贫协作消费扶贫行动,开通了无锡市新吴区青海“青藏特产”特色农产品线下体验旗舰店,建立了相对稳定的供销机制,公司也顺势走出了出去。

“以前是人家要什么我们给什么,在无锡设立了青海‘青藏特产’特色农产品线下体验旗舰店后,当地消费者能看到更多来自青海、来自互助的产品,我们可以通过了解当地市场的消费需求,及时对产品进行调整。青海中厚公司基础扎实,我们的想法是,不仅要自己走出去,还要带着全县、全市、全省更多企业走出去,让青海的特色农产品被更多人了解、所喜爱。”王君说。



八眉猪产品在各种展会上深受欢迎。



公司工作人员前往农户养殖场收购生猪。

本版照片均由本报记者 罗珺 摄

一线故事

“乡村振兴,关键在人、关键在干。”随着农村基础设施的不断完善和农村创业前景的向好发展,如今,回归农村创业就业已成为许多青年人的选择。

在西宁市湟中区,就有这样一批90后“新农人”,他们年轻有活力,文化水平高,学习能力强,接受新技术、新理念快,已成为带领乡亲们增收致富的主力军。

4月23日,正是春耕备耕的关键时节,在湟中区李家山镇河湾村,湟中盛夏养殖专业合作社负责人、90后“新农人”杨德龙开着播种机在农田里来回穿梭忙碌。

“今年种了13公顷小麦,6.7公顷油菜,目前,小麦已经种完,剩的油菜估计5.6天就可以种完。”杨德龙说。

农村是个大舞台。2015年,杨德龙大学毕业后,毅然返乡创业种庄稼,从父辈手中接过种粮接力棒,开始逐梦乡村振兴。

“也想过找一份安稳的工作,但是作为土生土长的农村孩子,从小受父亲影响,还是对土地有一份别样的情怀,思来想去还是决定回乡种地。这几年国家出台的‘三农’政策特别好,我还年轻,不能只想着安逸,应该为自己的梦想拼一把。”杨德龙说出自己的心里话。

说起来容易做起来难。作为一个“门外汉”,面对着选种、施肥、虫害防控等专业的农业

技术,杨德龙也曾茫然过。

“不会,我可以学,我还年轻,有时间,有精力。”凭借着一股冲劲,杨德龙天天往地里跑,向老一辈请教、向种田能手咨询,但凡有农技培训,总能看到他的身影。边干边学,慢慢地,杨德龙掌握了农作物生长的规律和种植要点。在家人和专业技术人员的支持和帮助下,一步步朝着好的方向发展。

2016年2月,湟中盛夏养殖专业合作社成立,并获得湟中县青春创业扶贫贷款34.7万元。

父亲杨占云从刚开始的不理解,觉得好不容易供出来个大学生,最后又回到农村种地,但在看到杨德龙的努力和坚持后,最终放心地将种地接力棒交给了儿子。

“种地是门技术活,不仅需要资金更需要技术。我报名参加各种培训班,学习种植技术,

在不断学习和实践中成长了很多,最重要的是,学到了很多好的种植技术和种植经验。”杨德龙说。

随着方方面面不断提升,杨德龙对农业种植有了更深理解。在他的悉心经营下,合作社种植面积已增至现在的20公顷。

20公顷的土地从耕田到收割需要多少人参与?“基本上就我和我爸,实在忙不过来的时候,会请几名打杂工的乡亲过来帮忙。”在合作社机库里,停放了不少农业机械,有旋耕机、播种机、收割机等,还有几辆专门运输农机的小货车,杨德龙告诉记者,目前的农田已经实现全程机械化,耕田、播种、收割都不需要大量劳动力。

种子的选择、肥料的配比、农具的简单维修,现在的杨德龙已经从“门外汉”变成了种地的一把好手。他告诉记者,这都得益于学习和

实践,不仅每年抽时间去参加高素质农民培训,平时还会通过看书和线上培训学习种植技术。

“我始终相信,‘好日子是干出来的’。选择返乡创业是我的选择,我将用青春和汗水浇灌这片土地,为乡村振兴作出自己的贡献。”杨德龙充满信心地说。

同为90后“新农人”的刘建荣也是一名返乡创业大学生,他于2020年回到家乡,成立了荣盛家庭农场,加入到了种植行业。通过几年的努力,如今,农场已初具规模。

见到他的时候,正值马铃薯种植时节,他在地里忙碌着。“家庭农场从刚开始的13.3公顷,到2024年种植面积增加到67公顷左右,主要种植马铃薯、小麦和燕麦。这几天天气不错,我们正在抓紧时间进行种植。”刘建荣说。

“虽然我是土生土长的农村孩子,但当真正开始种地的时候,也觉得很难。对政策不

了解、对技术不熟练、对市场不掌握,最初的时候也曾迷茫过。不过,既然选择了这条路,就要克服一切走下去。”从刚开始的经验不足到现在的得心应手,刘建荣认为,这都离不开学习和实践。

湟中区每年组织的新型农民培训上,几乎都能看到刘建荣的身影,小麦种植、马铃薯技术推广、农业机械设备实用等课程,他一一认真学习。

“通过参加区上组织的高素质农民培训,还有课外的实践活动,我不断学习、积累种植经验,同时,引进新型农业设备。不管是在管理上,还是在实际生产的各个方面,努力让自己成为新型的职业农民。”对于未来,刘建荣信心满满。

近年来,湟中区培育了众多像杨德龙、刘建荣一样的“新农人”。据了解,2023年,湟中区培训高素质农民1240人,学员通过考核获得结业证书,持证率达100%。

“实现乡村振兴的关键在人才,在于农民自身能力的提升,特别是可持续能力的提升,要培育广大农民‘想振兴、愿振兴’的意愿和志向。要通过培训,发展壮大一批懂技术、善经营、会管理的高素质农民队伍,为湟中区农业产业发展、乡村振兴提供强有力的人才支撑。”湟中区农业农村局副局长李胜明说。

90后“新农人”逐梦田野

本报记者 罗珺 通讯员 俞惠珍