

财经观察

助企暖企零距离 春风行动送温情

本报记者 罗珺

纾困减负、稳定预期、增强信心，一对一协调企业生产经营中的困难，面对面解决项目建设推进中的问题，一条条助企政策持续发力，一项项暖企措施落实到位，2023年，青海省助企暖企春风行动在全省范围内有序开展，企业信心不断增强，市场活力不断迸发，一幅经济社会欣欣向荣的画卷正在高原大地徐徐展开。

面对面沟通交流 实打实解决困难

“刚才，金融机构对支持政策作了详细解读，各位企业家提出了困难和问题，各银行也有针对性地作了积极回应。这次的金融沙龙不但形式新颖，效果也很实在，政银企代表坐在一起，面对面交流，一起集思广益，实效性很强，更有助于解决问题。”民建西宁市主委满开清说。

进入2023年第二季度，民建西宁市委和西宁市金融办组织举办“春风促发展，纾困解难题”助企暖企金融沙龙，搭建平台实实在在助企纾困。活动中，各金融机构分别结合自身经营特点和金融产品进行详细介绍，各企业围绕经营发展及融资等问题与金融机构现场座谈交流。其中，工商银行、邮储银行、西宁市人社局小贷中心与西宁月光太阳能科技有限公司、青海智合建筑工程有限公司、西宁瑞驰汽车服务有限公司等企业签订融资协议，协议金额达1600万元，不仅为企业发展注入了强劲动力，同时也增强了企业金融服务的获得感。

据了解，西宁市担保机构充分发挥增信作用，优化企业融资环境，截至2月末，全市46家融资担保机构新增担保金额17亿元，在保责任余额222.57亿元，并持续发挥中小微企业续贷资金作用，为13户企业发放续

贷资金0.52亿元，有效缓解了企业“过桥”资金压力，防止资金链出现断裂。

西宁市金融办主任高根顺表示，“虽然金融支持西宁社会经济发展取得了一定成绩，但也要充分认识到，受疫情影响，全国经济发展持续承压，西宁经济发展也受到了极大挑战，企业发展还处于恢复期，有效融资需求还未完全释放。所以，接下来，各金融机构要发挥自身优势，积极宣传推荐金融产品，与企业积极沟通对接，为企业提供符合需求的金融服务。各企业也要积极配合金融机构，完善公司治理结构，做实财务报表，为金融机构尽调提供支持。”

海东市互助县农业农村局助企联络员在走访调研中了解到，互助天丰农牧机械有限公司和互助县金胜马铃薯营销专业合作社今年最大的困难是资金问题，于是，县农业农村局通过青海省农牧业信贷担保有限公司互助分公司为两家企业及时融资300万元。

“就在我们一筹莫展的时候，助企暖企平台帮助我们，有效解决了企业资金周转困难问题，帮助我们渡过了难关，真是雪中送炭啊！”天丰农牧机械有限公司企业负责人王文俊感激地说。

出台政策措施 推进助企行动

为进一步提振企业发展信心，推动经济高质量发展，海东市把激发市场主体活力作为鼓干劲、开新局，推动全市经济社会高质量发展的“主引擎”，聚焦企业需求，制定出台税费减免、金融支持、财政奖补、优化服务等60条助企暖企政策措施，全方位、多层次为企业发展纾困解难，全力促进经济恢复向好发展。

青海互丰农业科技集团有限公司是以油菜、马铃薯、中藏药材、麦类、蔬菜、豆类、饲草牧草等农作物新品种引育、制繁种、示范推广和加工销售为一体的科技型高新技术企业。助企暖企春风行动开展以来，海东市互助县农业农村局助企联络员多次深入企业，按照“七问”要求，精准掌握企业诉求。

得知企业有实施项目意愿后，助企联络员与互助县农业农村局和科技局进行详细对接沟通，县农业农村局和科技局及时下达了《2022年互助县制种大县杂交油菜良种繁育基地建设项目》《2022年青海省油菜优势特色产业集群建设项目》。据了解，两个项目于今年实施，总投资718.6万元，主要建设智慧种业大数

据平台大屏可视化展示系统、基地管理平台、生产厂房和设备引进等内容，有力解决了企业设备陈旧和品牌宣传等问题。

企业负责人蔡有华表示，“在助企联络员和县农业农村部门大力支持下，两个项目的实施真正为企业发展注入了新活力。”

互助县农业农村和科技局结合助企暖企春风行动，采取全面统筹安排、创新工作机制、精准摸底调研、务实工作作风四项举措，以真解决问题、解决真问题为导向，推动现代农业提质行动落地见效，确保农业农村经济高质量发展。

春风吹拂，万象更新。今年以来，海东市坚持把优化营商环境作为促进经济高质量发展的先导工程，深入推进“放管服”改革，着力激发各类市场主体发展活力，围绕项目投资制定《海东市招商引资提质增效实施方案》《海东市工业扩规增产行动方案》，落实资金1.85亿元，对“专精特新”中小企业、重要产业链企业、高新技术企业给予一次性资金奖励、融资担保、资金补助等支持。



助企联络员在企业中走访。
本报记者 罗珺 摄



金融机构为企业发放贷款。本报记者 罗珺 摄

金融机构来助力 企业发展有信心

“疫情过去，物流运输通畅了，没什么后顾之忧，终于可以开足马力加油干啦！”大通名成彩钢钢构工程有限责任公司负责人周学明感慨道，“如果没有大通农商银行的帮助，现在公司可能很难正常运转。”

“以前企业规模小，只敢接一些小、散户订单，像是一小型库房、厂房、牛羊棚搭建这一类，大企业也不愿意跟我们合作。而且大型订单对我们来说压力也太大，万一出了岔子，如果没有充足的资金支持，根本顶不住风险。”周学明回忆企业发展之初的艰辛历程。

从对大型项目望而生怯，到主动选择大额订单，如今，周学明的企业在地方政府部门和金融机构的大力支持下，不断发展壮大。“去年下半年受疫情冲击，制作完成的订单无法正常运输出

省，资金无法到位也就不敢开始下一阶段的生产，导致产品堆积严重，资金流动出现了困难。好在大通农商银行根据我们的发展运营情况及时评估企业信用等级，并进行抵押登记，为我们办理了贷款延期手续，帮我们顺利渡过了难关。前段时间，公司和大型国有企业签订了彩钢钢构批量生产订单，我们对未来发展充满了信心。”

像大通农商银行一样助企纾困的金融机构还有很多，各个金融机构在助企暖企春风行动中发挥出至关重要的作用，为恢复各类经营主体经营活力“量体裁衣”，全面落实助企暖企春风行动政策要求，找准问题，强化服务，有效纾解企业及群众在发展中存在的金融诉求，以坚强的金融保障助企纾困，为经济社会发展贡献力量。

记者 微观察

“实惠大礼包” 为西宁注入 消费新活力

本报记者 罗珺

“这个消费券不论是在超市买东西还是给汽车加油，都很划算，可以省不少钱呢！”有的店里吃饭也可以满减，还可以去书店买书，买家具家电，听说住酒店也可以领券，真是太实惠了！”4月20日，记者在西宁市某超市看到，很多市民使用惠民消费券前来购物消费。

据悉，为统筹做好2023年度西宁市消费促进工作，西宁市商务局共投入700万元，在3月10日至5月31日期间，开展“幸福西宁 惠购暖春”促消费活动，活动形式包括购车补贴、电子消费券、消费返券及“五一”专属电子消费券活动，为广大消费者带来诚意满满的“实惠大礼包”。

其中，消费券活动开展时间为3月10日至5月31日，共投入促消费资金400万元。截至4月20日，累计发放消费券7.93万张，承兑消费券5.56万张，带动消费增长1765.5万元，执行促消费资金188.43万元。

中国银联青海分公司助理总经理杜岩表示，“青海银联将联合各商业银行，进一步加大自有资金投入，组织系列的促消费活动，充分发挥国企的担当，进一步减轻居民的生活压力，提升消费回暖。”

为持续提振消费信心，稳定增长预期，发挥消费券乘数效应，西宁市还制定了贯彻全年的“缤纷夏日嗨购暖春”“爱上西宁 惠购暖冬”等促消费活动，活动涵盖家电、餐饮、住宿、超市、书店、加油、购车等，将分阶段逐步进行，以“策拉动+活动带动”的“双轮驱动”，为西宁市经济可持续发展注入消费新活力。

“通过市区县联动，政企联合，区域联动，做到本地商家、终端产品、消费人群全覆盖，最大程度让利消费者。下一步，线上线下要继续共同发力，全面点燃西宁消费者的消费热情。”西宁市商务局副局长王永波说。

据了解，西宁市在“五一”期间计划投入专项促消费资金30万元，发放1万张“满100减30”通用电子消费券，活动期内每人限领取1张，活动预计可带动消费增长120万元。

一线故事

风起开特米里克，寻油找气“先锋”开辟“新战场”

本报记者 罗珺 通讯员 雷佳

黄沙涌动高原，烟尘四起袅袅腾空，以宛若宋画的天空为幕布，拥抱着高耸的井架，轰鸣的钻机和缠绕绵延的呼啸声，声声相依……

幕布深处，他们自带英雄的“BGM”，如同从“火星”深处走来，他们就是高原油田大漠深处的寻油找气“先锋”——青海油田天然气及风险勘探项目部全体工作人员。

开特米里克——柴达木腹地的无人区，荒凉孤寂、危险丛生，没有社会依托。2022年9月，这个在卫星地图上看上去一片荒凉的无人区，第一次迎来了人类的足迹，青海油田天然气勘探项目部的全体人员带着测绘仪器深入现场进行踏勘，确定井位、井场。开平1井就位于开特米里克构造上，是油田公司以致密思路在高压低渗区开辟新领域而部署的水平井，开辟了高原油田非常规天然气勘探的“新战场”。

过去，油气勘探面对如同“磨刀石”“压缩饼干”一样复杂的地层时，往往束手无策。随着科学技术的不断进步，非常规油气勘探已成为油气行

业的效益“增长极”。近年来，青海油田以扎实的脚步向着“非常规”勘探领域迈进，不断拓展油气勘探新局面。

同年10月底，高原油田的勘探人带着“巨型”设备在崎岖的风蚀地貌中“拨开云雾”开新道，在开特米里克这个宛如被世界遗忘的荒滩上“安营扎寨”。

如果说探险爱好者，装备精良来到无人区走一遭，会被崇拜追捧，那么油田的勘探先锋们每进入无人区就像是一种质朴的“回归”，显眼的红工衣就着风干馒头，龟裂的嘴角，黝黑的面庞，他们义无反顾，只为“油涌气啸”那一刻。

作为跨年工程，2023年1月31日，开平1井复工。

开平1井距天然气管道及风险勘探项目部盆地办（冷湖）单程600公里，四周地貌犹如被世人遗忘的“火星异地”。张伟和同事们每隔2.3天就要坐上“月球车”，穿梭在大大小小的“银河舰队”中，掀起的尘土弥漫车内让人无法呼吸。在勘探的最前线摸爬滚打5年的张伟是江汉油田的子弟，大学毕业选择来到世界上

海拔最高，同时也是最艰苦的青海油田工作。

距离远？不怕！风沙大？不怕！道路条件差？不怕！环境荒凉亦不惧！在这些勘探“先锋”的心里，一直保有对柴达木的深沉情感和找油找气的强大信念。张伟说：“作为高原油田勘探人，人在、井在、事在，事在、心在，所以，我们并不觉得孤独与寂寞。”

2023年的春节，张伟和项目部的同事们没有回家，一直守在现场。长时间在杳无人迹的地方待着是什么体验？旁人感受到的是孤独和害怕，而勘探队员却说：“哪里有油气，哪里就是最好的地方。”

4月初，本是草长莺飞的时节，海拔3000米高原的井场上依旧寒冷，勘探队员穿着厚厚的棉衣，不惧沙尘迷眼，专注讨论着开平1井四开的钻井方案。

为了把能源的饭碗牢牢端在自己手里，天然气及风险勘探项目部成员舍小家、顾大家。张伟的妻子为了和丈夫团聚，辞去了湖北某报社的工作来到青海油田，只为减少夫妻两地分居的困扰，谁知来到青海油田，由于石油人特殊的工作性质，他们依旧只能两地分隔。

张伟在高原荒野守着天然气勘探的第一现场，扎实做好生产组织、方案制定、关键环节管控、随钻地质研究等工作。妻子则在家做好后方工作，她说：“起初不了解，但逐渐融入油田生活中，越来越多地了解了高原石油人的故事，我打内心佩服咱们高原石油人。”

当被问及开平1井勘探过程是否遇到一些难点时，张伟回答：“开平1井最大的窗口是长水平段钻进，气测显示活跃，压力窗口极窄，发生溢漏转换概率极大，并控风险极

高。”为了解决这些难题，天然气及风险勘探项目部邀请油田公司专家、施工方一同建立联合攻关小组，从方案设计到设备选型，进行细致分析与讨论，部署实施精细控压钻井技术、旋转导向技术，构建“管理+技术+实施”多元一体联动、信息协同共享机制，实施24小时“全天候”监测、精准控制井底当量密度等综合措施，实现了“精准控压、精配套管、精细控压、精控质量”，有效解决了裸眼段各小层多压力系统、窄安全密度窗口钻进、精准入靶等难题，立足2趟钻完成四开造斜和水平台段钻进。

寻求大突破、取得大成果、开辟大场面。面对新机遇、新挑战，天然气及风险勘探项目部锚定高原油田建设青藏能源高地目标，厚植“快乐勘探”文化根基，坚定不移推动工作计划和实施方案落地落实。

目前，天然气及风险勘探项目部已经取得亮眼的阶段性成果，重点探区牛20、牛19等井相继完钻，待后期试气成果；开平1井目前严格按照既定的钻井方案、导向方案踏点运行，钻井过程中见良好油气显示，全井共见油气显示116层/557m，全烃最高99.79%。



工作人员在勘探现场。通讯员 雷佳 摄



勘探油田现场。通讯员 雷佳 摄